

IL VALUE FOR MONEY, LA REMUNERAZIONE DELLA RETE E

LA CENTRALITÀ DEL CLIENTE:

INNOVAZIONI METODOLOGICHE E ORGANIZZATIVE

IL POTENZIALE DI CRESCITA DELL' *EMBEDDED INSURANCE* NEL

SETTORE BANCARIO

8 marzo 2023

1

L'obiettivo di questo corso è di valorizzare nuovi modelli di business nell'ambito dell'embedded insurance. In questo contesto il rischio di credito legato alle esposizioni debitorie può essere mitigato attraverso strumenti quali le garanzie che tutelano la banca dal rischio di insolvenza.

Destinatari

- *Banche, Società finanziarie, Compagnie di assicurazione.*

Funzioni: compliance e supervisione strategica per l'approvazione e riesame delle procedure di governo e controllo sui prodotti. Controllo dei rischi. Organizzazione e comitato prodotti. Commerciale.

[PROGRAMMA]

- *Ore 8.45 prova collegamento – ore 9.00 apertura dei lavori*

Il potenziale di crescita dell'embedded insurance nel segmento bancario

- *Gli sviluppi normativi europei che supportano la centralità del cliente nella definizione del concetto di value for money con riferimento all'embedded insurance*
- *La posizione di EIOPA in materia di value for money tra evoluzione definitorie e profili applicativi*
- *L'evoluzione della normativa in tema di conflitto di interessi e la proposta di prodotti assicurativi embedded*

- L'impatto delle indicazioni sulle remunerazioni della rete nella vendita abbinata dei prodotti bancari e assicurativi
- Impiego delle polizze a garanzia dei finanziamenti e dei prestiti bancari alla luce della Direttiva Basilea IV: il ridisegno dei processi e delle logiche di monitoraggio per il rischio credito

2

Il percorso metodologico ed organizzativo per estrarre "valore" dalla innovazione nel settore assicurativo

- Come sviluppare il proprio modello operativo puntando sulla standardizzazione delle procedure e il coinvolgimento diffuso di tutta l'organizzazione
- Considerazioni per le logiche di business: l'entità della "tassonomia" per l'etichetta ESG

➤ Ore 13.00 chiusura dei lavori

RELATORI:

Daide Giudice, *compliance training specialist presso sedi direzionali e reti distributive*

Andrea Polizzi, *partner*, **D'Argenio Polizzi e Associati Studio Legale**

Quota di partecipazione

comprensiva di materiale didattico su formato elettronico:

Euro 300 + 22% Iva a partecipante

Per iscrizioni e ulteriori informazioni Tel. 02/36577120 - email: informa@informabanca.it

Le informazioni sulle modalità di collegamento alla videoconferenza verranno fornite al partecipante al momento dell'iscrizione